



Säljare till Solenergibolag

Jobbet

EfficaxEnergy AB söker nu en hungrig säljare för att förstärka sälj- och marknadsaktiviteterna. Du kommer rapportera till och arbeta nära företagets VD. Vi sätter stort fokus på rätt personliga egenskaper, även om tidigare säljutbildning eller säljerfarenhet kan vara ett plus. Det finns stora möjligheter att själv påverka din vardag och arbetssätt, så länge som resultat uppnås. Du bör vara en prestigelös person som inte är rädd för att ringa kalla samtal eller knacka dörr om det är det som behövs.

Vi ser gärna att du är bra på att skapa och upprätthålla relationer samt är ambitiös, envis och arbetsam. Ett intresse av klimat, miljö och/eller energifrågor är ett plus.

Arbetsuppgifterna består främst i att skapa och upprätthålla kundrelationer, vilka kan vara både privatpersoner, fatighetsbolag samt VVS-installatörer och återförsäljare. En del resor inom Sverige ingår i jobbet och på sikt kan även internationella kontakter bli aktuella. Du kommer även tillsammans med VD ansvara för marknadsföringsmaterial och hantera marknadskontakter via sociala medier.

Företaget

EfficaxEnergy har utvecklat ett smart och lönsamt solvärmesystem som sänker investeringskostnaden för solvärme med 30% och höjer verkningsgraden med 10%. Tekniken har testats i ett flertal pilotinstallationer med goda resultat. Bolaget är en spinoff från Lunds Universitet och samarbetar med ledande aktörer på värmemarknaden. Vi är ett ungt och hungrigt bolag som vill sprida solenergi till alla!

Ansök

Skicka CV och personligt brev till info@efficaxenergy.se. Frågor besvaras VD Erik Andersson, 0708-309568.

Villkor:

Provanställning 6 månader, därefter möjlighet till förlängning.

Lön: Beroende på erfarenhetsnivå. Fast del plus provision.

Start: Snarast

Ort: Lund